

報道関係者各位

2023年11月7日

ケイアイスター不動産のフランチャイズ 愛知県・神奈川県に開設

KEIAI FC 2023年10月に新しく3店舗が開設

ケイアイスター不動産株式会社（本社／埼玉県本庄市、代表取締役社長／塙 圭二、以下「当社」）は、グループ会社ケイアイネットクラウド株式会社（本社／東京都中央区、代表取締役／木呂場 岳、以下「ケイアイネットクラウド」）が運営するフランチャイズ事業「KEIAI FC（ケイアイ エフシー）」において、2023年10月に愛知県で2店舗、神奈川県で1店舗を開設いたしました。これにより、愛知県における開設済みの KEIAI FC 加盟店は合計 8 店舗、神奈川県は合計 2 店舗となりました。

KEIAI FC 新規開設店舗



■ KEIAI トヨタスタジアム前不動産センター

郵便番号：〒471-0807

住 所：愛知県豊田市広川町7丁目-94-1

T E L：0120-155-900

営業時間：9：00～18：00

定 休 日：水曜日、（日曜日予約制）

U R L：<https://www.sanju-keiai.com/>

■ KEIAI 木村証券小田井不動産センター

郵便番号：〒452-0815

住 所：愛知県名古屋市西区八筋町 68

T E L：052-559-5556

営業時間：9：00～18：00

定 休 日：水曜日

U R L：<https://www.ki-kimurasec.jp/>



■ KEIAI 横浜旭不動産センター

郵便番号：〒241-0011

住 所：神奈川県横浜市旭区川島町 3002-22

T E L：045-442-8790

営業時間：9：00～17：00

定 休 日：日曜日、祭日、お盆、年末年始

U R L：<https://www.ki-yokohamaasahi.jp/>

FC セミナーを積極的に開催中！

近年、日本の不動産市場は大きく変化し、顧客の商品需要にも影響を与え始めています。さらに、コロナショックや部資材の不足、価格高騰、住宅ローンの金利上昇など、様々な要因でその動きは加速しており、今後も、不動産市場は外部環境の影響を大きく受ける可能性が十分にあります。従来の不動産仲介店舗は特定の販売手法に偏る傾向にありました。しかし、これからの不動産業はマーケットの動きを先読みし、顧客の需要に合わせた対応力を持ち合わせなければ、安定的な企業経営が難しくなると考えられます。

FC セミナーでは、不動産業開業の基礎知識と市場を読み解く力、そして新規参入でも安定した収益を得るためのノウハウが詰まった『KEIAI 式・次世代不動産業』を、不動産業界の最前線で戦ってきたトップマネージャーが講義します。

【直近の KEIAI FC セミナーの開催情報】

1) 開催日時：11月17日（金）【名古屋会場】14:00～16:00

会 場：オフィスパーク 名駅カンファレンスセンター 705

（各線「名古屋」駅桜通口徒歩7分ユニモール（地下街）12番出口すぐ）

2) 開催日時：11月21日（火）【博多会場】14:00～16:00

会 場：FO HAKATA 3F レンタル会議室

（各線「博多」駅徒歩6分、「祇園」駅徒歩14分、「櫛田神社前」駅徒歩14分）

内 容：・不動産トップマネージャーが教える「勝ち組不動産会社になるための必勝戦略」
 ・不動産の動きをプロが徹底分析「日本の不動産マーケットで勝ち続ける方法」
 ・なぜ今、全国で加盟店が急増しているのか「確固たる戦術の実践方法」
 ・他社フランチャイズとの違いを公開「次世代不動産業を実現する KEIAI FC 説明会」

申込フォーム：<https://franchise.ki-group.co.jp/contactseminar/>
(KEIAI FC サービスサイト内)

※状況により上記内容に変更がある場合がございます。変更がある場合、
ケイアイネットクラウド WEB およびスタッフより直接お伝えさせていただきます。

◎上記以外のセミナー情報に関しては、下記 URL よりご確認ください。

【FC セミナーに関する問い合わせ先】

ケイアイネットクラウド株式会社 TEL：03-5299-7581 FAX：03-5299-7582

WEB：<https://franchise.ki-group.co.jp/>



■ KEIAI FC とは

既存の不動産経営者はもちろんのこと、異業種から不動産業界への新規参入や不動産会社を開業する人を対象としたフランチャイズ事業です。当社の創業以来 30 年超の中で培ってきた店舗運営・集客・販売ノウハウと、年間 7,100 棟以上の販売実績を活かしつつ、これからの不動産マーケットで勝つための経営戦略を提供できる事が最大のメリットです。2019 年 5 月からフランチャイズ事業を開始し、1 都 2 府 16 県（山形、茨城、栃木、群馬、埼玉、千葉、東京、神奈川、新潟、岐阜、静岡、愛知、大阪、福岡、熊本、鹿児島、三重、京都、滋賀 ※開店準備エリアも含む）で積極的にフランチャイズ展開をしております。

KEIAI FC は **新規開業応援キャンペーン** 実施中

低コスト で安定経営に導く

次世代型 不動産
フランチャイズ **です**

■ ケイアイネットクラウド株式会社とは

ケイアイスター不動産株式会社として 2017 年 2 月から注文住宅事業、戸建分譲事業をはじめ、不動産仲介会社の組織化を図った加盟店制度「KEIAI.NET（ケイアイネット）」を運営。2017 年 6 月に分社化し、ケイアイネットクラウド株式会社を設立。2019 年 5 月からフランチャイズ事業を開始し、「KEIAI FC（ケイアイ エフシー）」を運営しています。2023 年 10 月から平屋注文住宅のフランチャイズ「IKI.net」の運用を新たに開始しました。

【会社概要】

社 名	ケイアイネットクラウド株式会社
代 表	代表取締役 木呂場 岳
所 在 地	〒104-0028 東京都中央区八重洲 2-2-1 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー12 階
資 本 金	2,500 万円
設 立	2017 年 6 月
U R L	https://franchise.ki-group.co.jp/
事業内容	フランチャイズ事業「KEIAI FC」・「IKI.net」、加盟店制度「KEIAI.NET」運営、建設業

■ ケイアイスター不動産株式会社とは

「豊かで楽しく快適な暮らしの創造」を経営理念に、「すべての人に持ち家を」をビジョンに掲げ、『高品質、だけど低価格なデザイン住宅』を提供しています。仕入れから販売までを一気通貫で行うリアル×テクノロジーの基盤である「KEIAI プラットフォーム」を構築。テクノロジーの積極的な導入とコンパクト戸建住宅による独自のビジネスモデルによって、国内分譲住宅市場シェアの拡大を図ります。今後も不動産業界の DX を牽引するリーディングカンパニーとして、価値ある分譲住宅を提供していきます。

事業エリアは、首都圏を中心に全国各地で戸建分譲事業を展開。年間 7,176 棟(土地含む)を販

売(※)しています。2023年3月期の売上高は2,418億円(※)。一般社団法人日本木造分譲住宅協会の立上げに参加し、国産木材の利用を促進するなどESGにも力を入れています。

(※グループ連結数値)

【会社概要】

社名 ケイアイスター不動産株式会社（コード番号：3465 東証プライム市場）
代表 代表取締役社長 埴 圭二
所在地 〒367-0035 埼玉県本庄市西富田 762-1
資本金 4,815百万円（2023.10.1現在）
設立 1990年11月
従業員数 2,463名（連結 / 2023.4.1現在）
URL <https://ki-group.co.jp/>
事業内容 戸建分譲事業、注文住宅事業、総合不動産流通事業 ほか

【報道関係者からのお問合せ先】

ケイアイスター不動産株式会社 広報・IR室 広報課

TEL：03-5299-7575 FAX：03-5299-7562 E-mail：press@ki-group.co.jp