

報道関係者各位

2023年6月5日

ケイアイスター不動産のフランチャイズ 新潟県・熊本県に開設

KEIAI FC 2023年5月に新しく2店舗が開設

ケイアイスター不動産株式会社（本社／埼玉県本庄市、代表取締役／塙 圭二、以下「当社」）は、グループ会社ケイアイネットクラウド株式会社（本社／東京都千代田区、代表取締役／真杉 恵美、以下「ケイアイネットクラウド」）が運営するフランチャイズ事業「KEIAI FC（ケイアイ エフシー）」において、2023年5月に新潟県に1店舗、熊本県に1店舗、合計2店舗を開設いたしました。これにより、新潟県は当社直営店が未出店の地域でありながら、KEIAI FC 加盟店としては合計3店舗となり、熊本県は初の店舗開設となりました。

また、今後も更なるエリア拡大を図るため、FCセミナーを多数ご用意しております。

KEIAI FC 新規開設店舗



■KEIAI 東新潟不動産センター

〒950-0872

新潟県新潟市東区牡丹山2丁目14-11 平和ビル

TEL：025-250-6502

営業時間：10：00～19：00

定休日：水曜日

URL：<https://www.niigata-rs.co.jp/>

■KEIAI 熊本坪井 不動産センター

〒860-0863

熊本県熊本市中央区坪井4丁目8-13

TEL：096-341-6888

営業時間：9：00～18：00

定休日：年中無休

URL：<https://www.ki-sumailoop.jp/>

FC セミナーを積極的に開催中！

近年、日本の不動産市場は大きく変化し、顧客の商品需要にも影響を与え始めています。さらに、コロナショックや部資材の不足、価格高騰、住宅ローンの金利上昇など、様々な要因でその動きは加速しており、今後も、不動産市場は外部環境の影響を大きく受ける可能性が十分にあります。従来の不動産仲介店舗は特定の販売手法に偏る傾向にありました。しかし、これからの不動産業はマーケットの動きを先読みし、顧客の需要に合わせた対応力を持ち合わせなければ、安定的な企業経営が難しくなると考えられます。

FC セミナーでは、不動産業開業の基礎知識と市場を読み解く力、そして新規参入でも安定した収益を得るためのノウハウが詰まった『KEIAI 式・次世代不動産業』を、不動産業界の最前線で戦ってきたトップマネージャーが講義します。



■ 今月の FC セミナー概要

- ◆セミナー名称：勝ち組不動産会社になるための必勝戦略 & 新規事業を始める際の効率的な“補助金活用”セミナー

開催日時：6月6日（火）【東京会場】14：00～16：00



講師：大石田 一真 氏

株式会社 SoLabo 取締役。

ベンチャー企業数社の立ち上げや、社長室、経営企画室、新規事業部を経験後、ソラボに参画。

現在までで6,300社の融資支援、

1,300社の補助金支援を行う起業家支援事業部統括責任者。

自身も会社経営をする中で、公庫融資や、

補助金の活用を行ってきた経験をもつ。

内容：【第一部】 勝ち組不動産会社になるための必勝戦略

◎講師：ケイアイスター不動産株式会社 執行役員 木呂場 岳 氏

第一部内容：

- ・不動産トップマネージャーが教える「勝ち組不動産会社になるための必勝戦略」
- ・不動産の動きをプロが徹底分析「関東地方の不動産マーケットで勝ち続ける方法」
- ・なぜ今、全国で加盟店が急増しているのか「確固たる戦術の実践方法」
- ・他社フランチャイズとの違いを公開「次世代不動産業を実現する KEIAI FC 説明会」

【第二部】 資金調達支援のプロがおすすめる

新規事業を始める際の効果的な「補助金活用」のコツ

◎講師：株式会社 SoLabo 取締役 COO 大石田 一真 氏

【第三部】 KEIAI FC フランチャイズ加盟説明会

会場：

TKP ガーデンシティ PREMIUM 東京駅丸の内中央 カンファレンスルーム 12J

住所：東京都千代田区丸の内 1-9-1 丸の内中央ビル 12 階（JR 東京駅 日本橋口 直結）

※お車でお越しの場合は近隣の有料駐車場をご利用下さい。

◆セミナー名称：勝ち組不動産会社になるための必勝戦略セミナー & FC 説明会

開催日時：6 月 13 日（火）【東京会場】 14：00～16：00

内容：

- ・不動産トップマネージャーが教える「勝ち組不動産会社になるための必勝戦略」
- ・不動産の動きをプロが徹底分析「日本の不動産マーケットで勝ち続ける方法」
- ・なぜ今、全国で加盟店が急増しているのか「確固たる戦術の実践方法」
- ・他社フランチャイズとの違いを公開「次世代不動産業を実現する KEIAI FC 説明会」

会場：オンライン

お申込みフォーム：

<https://franchise.ki-group.co.jp/contactseminar/>

※右の二次元コードからもお申込み可能です。

※状況により上記内容に変更がある場合がございます。変更がある場合、

ケイアイネットクラウド WEB およびスタッフより直接お伝えさせていただきます。



【FC セミナーに関する問い合わせ先】

ケイアイネットクラウド株式会社 TEL：03-6551-2345 FAX：03-6551-2346

WEB：<https://franchise.ki-group.co.jp/>

■ KEIAI FC とは

既存の不動産経営者はもちろんのこと、異業種から不動産業界への新規参入や不動産会社を開業する人を対象としたフランチャイズ事業です。当社の創業以来 30 年超の中で培ってきた店舗運営・集客・販売ノウハウと、年間 7,100 棟以上の販売実績を活かしつつ、これからの不動産マーケットで勝つための経営戦略を提供できる事が最大のメリットです。2019 年 5 月からフランチャイズ事業を開始し、1 都 2 府 16 県（山形、茨城、栃木、群馬、埼玉、千葉、東京、神奈川、新潟、岐阜、静岡、愛知、大阪、福岡、熊本、鹿児島、三重、京都、滋賀 ※開店準備エリアも含む）で積極的にフランチャイズ展開をしております。

KEIAI FC は **新規開業応援キャンペーン** 実施中

低コスト で **安定経営** に導く

次世代型 不動産業
フランチャイズ **です**

■ ケイアイネットクラウド株式会社とは

ケイアイスター不動産株式会社として 2017 年 2 月から注文住宅事業、戸建分譲事業をはじめ、不動産仲介会社の組織化を図った加盟店制度「KEIAI.NET（ケイアイネット）」を運営。2017 年 6 月に分社化し、ケイアイネットクラウド株式会社を設立。2019 年 5 月からフランチャイズ事業を開始し、「KEIAI FC（ケイアイ エフシー）」を運営しています。

【会社概要】

社 名 ケイアイネットクラウド株式会社
代 表 代表取締役 真杉 恵美
所 在 地 〒100-0005 東京都千代田区丸の内 1-8-1 丸の内トラストタワーN館 17階
資 本 金 2,500 万円
設 立 2017 年 6 月
U R L <https://franchise.ki-group.co.jp/>
事業内容 フランチャイズ事業「KEIAI FC」・加盟店制度「KEIAI.NET」運営、
注文住宅事業、戸建分譲事業

■ ケイアイスター不動産株式会社とは

「豊かで楽しく快適な暮らしの創造」を経営理念に、「すべての人に持ち家を」をビジョンに掲げ、『高品質だけど低価格なデザイン住宅』を提供しています。仕入れから販売までを一気通貫で行うリアル×テクノロジーの基盤である「KEIAI プラットフォーム」を構築。テクノロジーの積極的な導入とコンパクト戸建住宅による独自のビジネスモデルによって、国内分譲住宅市場シェアの拡大を図ります。今後も不動産業界の DX を牽引するリーディングカンパニーとして、価値ある分譲住宅を提供していきます。

事業エリアは、首都圏を中心に全国各地で戸建分譲事業を展開。年間 7,176 棟（土地含む）以上を販売(※)しています。2023 年 3 月期の売上高は 2,418 億円(※)。一般社団法人日本木造分譲住宅協会の立上げに参加し、国産木材の利用を促進するなど ESG にも力を入れています。(※グループ連結数値)

【会社概要】

社 名 ケイアイスター不動産株式会社（コード番号：3465 東証プライム市場）
代 表 代表取締役 埴 圭二
所 在 地 〒367-0035 埼玉県本庄市西富田 762-1
資 本 金 4,815 百万円（2023.2.28 現在）
設 立 1990 年 11 月
従業員数 2,463 名（連結 / 2023.4.1 現在）
U R L <https://ki-group.co.jp/>
事業内容 戸建分譲事業、注文住宅事業、総合不動産流通事業 ほか

【報道関係者からのお問合せ先】

ケイアイスター不動産株式会社 戦略開発本部 PR 課
TEL：03-6259-1750 FAX：03-6551-2567 E-mail：press@ki-group.co.jp