

報道関係者各位

2023年5月2日

ケイアイスター不動産のフランチャイズ 埼玉県1店舗、千葉県に1店舗、三重県に初開設！

KEIAI FC 2023年4月に新しく3店舗が開設

ケイアイスター不動産株式会社（本社／埼玉県本庄市、代表取締役／塙 圭二、以下「当社」）は、グループ会社ケイアイネットクラウド株式会社（本社／東京都千代田区、代表取締役／真杉 恵美、以下「ケイアイネットクラウド」）が運営するフランチャイズ事業「KEIAI FC（ケイアイ エフシー）」において、2023年4月に埼玉県に1店舗、千葉県に1店舗、三重県に初の1店舗開設を果たし、計3店舗を開設いたしました。これにより、中部圏（※1）における開設済みのKEIAI FC加盟店は、合計8店舗となりました。

今後もさらなるエリア拡大を図るため、FCセミナーを多数ご用意しております。

※1…富山県、石川県、福井県、長野県、岐阜県、静岡県、愛知県、三重県及び滋賀県の区域を一体とした広域

KEIAI FC 新規開設店舗



■ KEIAI 八千代台駅前不動産センター

〒276-0033

千葉県八千代市八千代台南1丁目12-5

スタービル1F

TEL：047-409-7884

営業時間：9：00～18：00

定休日：水曜日

URL：<https://www.ki-arco.jp/>

■ KEIAI 鈴鹿不動産プラザ

〒513-0802

三重県鈴鹿市飯野寺家町66-1

TEL：059-329-5151

営業時間：9：30～18：00

定休日：水曜日

URL：<https://www.ki-hayashi.jp/>



■KEIAI 上尾原市不動産センター

〒362-0021

埼玉県上尾市原市 643-48

TEL：050-8885-8080

営業時間：10：00～18：00

定休日：水曜日

URL：<https://www.ki-arclife.jp/>

FC セミナーを積極的に開催中！

近年、日本の不動産市場は大きく変化し、顧客の商品需要にも影響を与え始めています。さらに、コロナショックや部資材の不足、価格高騰、住宅ローンの金利上昇など、様々な要因でその動きは加速しており、今後も、不動産市場は外部環境の影響を大きく受ける可能性が十分にあります。従来の不動産仲介店舗は特定の販売手法に偏る傾向にありました。しかし、これからの不動産業はマーケットの動きを先読みし、顧客の需要に合わせた対応力を持ち合わせなければ、安定的な企業経営が難しくなると考えられます。

FC セミナーでは、不動産業開業の基礎知識と市場を読み解く力、そして新規参入でも安定した収益を得るためのノウハウが詰まった『KEIAI 式・次世代不動産業』を、不動産業界の最前線で戦ってきたトップマネージャーが講義します。



■ 今月の FC セミナー概要

セミナー名称：

「勝ち組不動産会社になるための必勝戦略セミナー&FC 説明会」

今後の FC セミナー開催日時：

5月12日（金）【オンライン】14：00～16：00

5月20日（土）【オンライン】10：00～12：00

6月6日（火）【東京会場】14：00～16：00

内容：

- ・不動産トップマネージャーが教える「勝ち組不動産会社になるための必勝戦略」
- ・不動産の動きをプロが徹底分析「日本の不動産マーケットで勝ち続ける方法」
- ・なぜ今、全国で加盟店が急増しているのか「確固たる戦術の実践方法」
- ・他社フランチャイズとの違いを公開「次世代不動産業を実現する KEIAI FC 説明会」

会場：東京駅付近会議室 ※開催場所についてはスタッフから開催前にお伝えいたします。

お申込みフォーム：

<https://franchise.ki-group.co.jp/contactseminar/>

※右の二次元コードからもお申込み可能です。

※状況により上記内容に変更がある場合がございます。変更がある場合、ケイアイネットクラウド WEB およびスタッフより直接お伝えさせていただきます。



【FC セミナーに関する問い合わせ先】

ケイアイネットクラウド株式会社 TEL：03-6551-2345 FAX：03-6551-2346

WEB：<https://franchise.ki-group.co.jp/>

■ KEIAI FC とは

既存の不動産経営者はもちろんのこと、異業種から不動産業界への新規参入や不動産会社を開業する人を対象としたフランチャイズ事業です。当社の創業以来 30 年超の中で培ってきた店舗運営・集客・販売ノウハウと、年間 5,400 棟以上の販売実績を活かしつつ、これからの不動産マーケットで勝つための経営戦略を提供できる事が最大のメリットです。2019 年 5 月からフランチャイズ事業を開始し、1 都 2 府 16 県（山形、茨城、栃木、群馬、埼玉、千葉、東京、神奈川、新潟、岐阜、静岡、愛知、大阪、福岡、熊本、鹿児島、三重、京都、滋賀 ※開店準備エリアも含む）で積極的にフランチャイズ展開をしております。

KEIAI FC は **新規開業応援キャンペーン** 実施中

低コスト で安定経営に導く

次世代型 不動産業
フランチャイズ です

■ ケイアイネットクラウド株式会社とは

ケイアイスター不動産株式会社として 2017 年 2 月から注文住宅事業、戸建分譲事業をはじめ、不動産仲介会社の組織化を図った加盟店制度「KEIAI.NET (ケイアイネット)」を運営。2017 年 6 月に分社化し、ケイアイネットクラウド株式会社を設立。2019 年 5 月からフランチャイズ事業を開始し、「KEIAI FC (ケイアイ エフシー)」を運営しています。

【会社概要】

社 名 ケイアイネットクラウド株式会社
 代 表 代表取締役 真杉 恵美
 所 在 地 〒100-0005 東京都千代田区丸の内 1-8-1 丸の内トラストタワーN 館 17 階
 資 本 金 2,500 万円
 設 立 2017 年 6 月
 U R L <https://franchise.ki-group.co.jp/>
 事業内容 フランチャイズ事業「KEIAI FC」・加盟店制度「KEIAI.NET」運営、注文住宅事業、戸建分譲事業

■ ケイアイスター不動産株式会社とは

「豊かで楽しく快適なくらしの創造」を経営理念に、「すべての人に持ち家を」をビジョンに掲げ、『高品質だけど低価格なデザイン住宅』を提供しています。仕入れから販売までを一気通貫で行うリアル×テクノロジーの基盤である「KEIAI プラットフォーム」を構築。テクノロジーの積極的な導入とコンパクト戸建住宅による独自のビジネスモデルによって、国内分譲住宅市場シェアの拡大を図ります。今後も不動産業界の DX を牽引するリーディングカンパニーとして、価値ある分譲住宅を提供していきます。

事業エリアは、首都圏を中心に全国各地で戸建分譲事業を展開。年間 5,400 棟(土地含む)以上を

販売(※)しています。2022年3月期の売上高は1,843億円(※)。一般社団法人日本木造分譲住宅協会の立上げに参加し、国産木材の利用を促進するなどESGにも力を入れています。

2021年、経済産業省「新・ダイバーシティ経営企業100選」「DX認定事業者」認定、「2021年度グッドデザイン賞」受賞。(※グループ連結数値)

【会社概要】

社名 ケイアイスター不動産株式会社 (コード番号：3465 東証プライム市場)
代表 代表取締役 埴 圭二
所在地 〒367-0035 埼玉県本庄市西富田 762-1
資本金 4,815百万円 (2023.2.28 現在)
設立 1990年11月
従業員数 2,463名 (連結 / 2023.4.1 現在)
URL <https://ki-group.co.jp/>
事業内容 戸建分譲事業、注文住宅事業、総合不動産流通事業 ほか

【報道関係者からのお問合せ先】

ケイアイスター不動産株式会社 戦略開発本部 PR課
TEL：03-6259-1750 FAX：03-6551-2567 E-mail：press@ki-group.co.jp