

報道関係者各位

2022年7月27日

ケイアイスター不動産グループ 全国展開を目指し採用エリアを拡大

社員職人および建築業の協力業者の採用を全国へ拡大 特設サイト公開へ

ケイアイスター不動産株式会社（本社／埼玉県本庄市、代表取締役／塙 圭二、以下「当社」と言う。）は、この度、建築現場に従事して頂く社員職人（以下「クラフトマン」と言う。）及び建築関係の協力業者の採用を全国へ拡大し、募集を開始いたします。これに伴い、特設サイトを2022年7月27日（水）に公開しました。

職人採用サイト：<https://recruit.ki-group.co.jp/craftwork>



クラフトマン、建築業の協力業者募集の背景

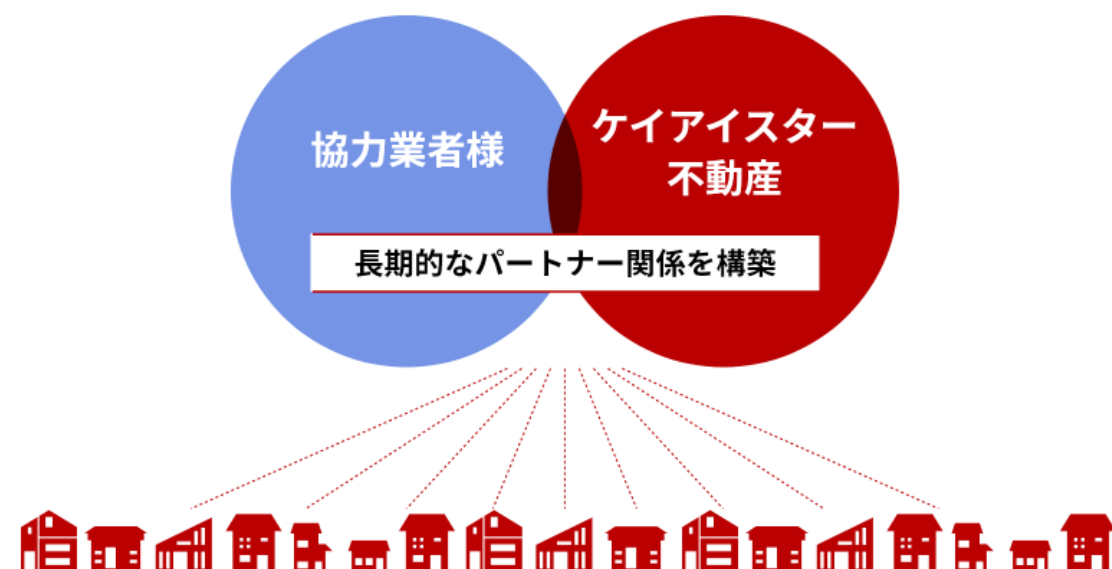
当社グループは、戸建分譲事業を中心に、1都1府16県（宮城、福島、茨城、栃木、群馬、埼玉、千葉、東京、神奈川、静岡、愛知、大阪、兵庫、福岡、佐賀、熊本、大分、鹿児島）で事業を展開しており、年間5,400棟（土地含む）以上を販売（※1）しています。

当社グループはテクノロジーやDXを積極的に導入し、2021年2月に分譲用地の仕入れから販

売までを一気通貫で行うリアル×テクノロジーの基盤である「KEIAIプラットフォーム」を構築しました。これにより、コンパクト戸建住宅による独自のビジネスモデルによって、国内分譲住宅市場シェアの拡大を図っております。

現在、155店舗（2022年3月末現在）出店しており、2022年7月には鹿児島県へ初進出（※2）し、DXによる高速出店を実現しております。営業所開設における分譲事業用地の仕入増加に伴い、建築の生産体制の構築も重要となります。

そこで当社グループでは、DXによる高速出店と建築の生産体制の構築を両立するため、クラフトマン及び建築業の協力業者の募集を全国に拡大することとなりました。まずは、出店しているエリアを中心とした近隣の都道府県をメインに募集を開始します。



※1…グループ連結数値

※2…ケアイスタービルド 新たに鹿児島営業所を開設（2022.7.8）

https://ki-group.co.jp/wp/wp-content/uploads/2022/07/2022.07.08_KIBKagoshima.pdf

募集開始に伴い特設サイトを公開

今回のクラフトマン及び建築業の協力業者の募集エリア拡大に伴い 2022年7月27日に特設サイトを公開しました。

このサイトでは、建築業における各地のクラフトマンの採用と協力業者の募集をします。建築業の協力業者は、特設サイトから申し込み後、面談と登録を経て仕事のご依頼へと進みます。

【当社グループで働くメリット】

① 継続し安定した受注により収入アップ

当社グループは、2018年度、2019年度、2020年度と3年連続で戸建住宅着工棟数 全国ビルダーグループ第3位に認定(※3)されており、2021年度の販売棟数は5,481棟と過去最高の実績を更新しております。今後もさらなる販売棟数の増加を計画しており、継続的で安定した受注が見込めます。

※3…(株)住宅産業研究所調べ



② 最寄りの現場で受注が可能

戸建分譲事業がメインなので建築計画が早期に決定します。そのため、繁忙期や閑散期がなく安定したスケジュールで受注が可能となり、且つ最寄りの現場で働けます。

③ 全国展開によりどこでも仕事が可能

出店エリアは、1都1府16県（宮城、福島、茨城、栃木、群馬、埼玉、千葉、東京、神奈川、静岡、愛知、大阪、兵庫、福岡、佐賀、熊本、大分、鹿児島）です。北は東北から南は九州と全国展開をしており、今後も新規エリアへ展開とシェア拡大によって事業拡張を図ります。



④ 施工マニュアルを工種別に完備。初めての施工も心配なし

工種別に充実したマニュアルを完備しているため、初めて当社の住宅を施工しても安心して取り組みます。



⑤ 働きやすさと効率のため導入したITツールが好評

当社独自にカスタマイズしたアプリで図面や工程が確認できます。また、当社の現場監督や他業者とアプリで連絡ができるので、担当現場の建築状況がリアルタイムで確認できて安心です。さらに工事完了報告書や請求書がペーパーレスでやり取りができ、効率もアップします。なお、スマートフォンをお使いでない方にも導入のサポートを行っていますので、安心してご活用いただけます。



今後について

当社では、DXによる高速出店とそれに対応すべく建築の生産体制の強化を図ります。今後、全国展開を目指し当社グループに関わる人々の「豊かで楽しく快適なくらしの創造」を実現すべく、「すべての人に持ち家を」をミッションとし、『高品質だけど低価格なデザイン住宅』を提供しています。

■ケアイスター不動産株式会社とは

「豊かで楽しく快適なくらしの創造」を経営理念に、「すべての人に持ち家を」をミッションとし、『高品質だけど低価格なデザイン住宅』を提供しています。仕入れから販売までを一気通貫で行うリアル×テクノロジーの基盤である「KEIAIプラットフォーム」を構築。テクノロジーの積極的な導入とコンパクト戸建住宅による独自のビジネスモデルによって、国内分譲住宅市場シェアの拡大を図ります。今後も不動産業界のDXを牽引するリーディングカンパニーとして、価値ある分譲住宅を提供していきます。

戸建分譲事業を中心に、1都1府16県（宮城、福島、茨城、栃木、群馬、埼玉、千葉、東京、神奈川、静岡、愛知、大阪、兵庫、福岡、佐賀、熊本、大分、鹿児島）で展開。年間5,400棟（土地含む）以上を販売（※）しています。2022年3月期の売上高は1,843億円（※）。一般社団法人日本木造分譲住宅協会の立上げに参加し、国産木材の利用を促進するなどESGにも力を入れています。

2021年、経済産業省「新・ダイバーシティ経営企業100選」「DX認定事業者」認定、「2021年度グッドデザイン賞」受賞。（※グループ連結数値）

【会社概要】

社名	ケアイスター不動産株式会社（コード番号：3465 東証プライム市場）
代表	代表取締役 塙 圭二
所在地	〒367-0035 埼玉県本庄市西富田 762-1
資本金	4,809百万円（2021.9.28現在）
設立	1990年11月
従業員数	2,078名（連結 / 2022.4.1現在）
URL	https://ki-group.co.jp/
事業内容	戸建分譲事業、注文住宅事業、総合不動産流通事業 ほか

【報道関係者からのお問合せ先】

ケアイスター不動産株式会社 戦略開発本部 PR課

TEL：03-6259-1750 FAX：03-6551-2346 E-mail：press@ki-group.co.jp