

報道関係者各位

2022年2月22日

新規開業でも安定した収益を得るためのノウハウを知るチャンス

ケイアイスター不動産グループの KEIAI FC フランチャイズ・ショー2022 に出展

ケイアイスター不動産株式会社（本社／埼玉県本庄市、代表取締役／塙 圭二、以下「当社」と言う。）のグループ会社ケイアイネットクラウド株式会社（本社／東京都千代田区、代表取締役／真杉 恵美、以下「ケイアイネットクラウド」と言う。）は、フランチャイズ事業「KEIAI FC（ケイアイ エフシー）」（以下「KEIAI FC」と言う。）において、2022年3月2日（水）～同年3月4日（金）に東京ビッグサイトで開催される第39回「フランチャイズ・ショー2022」（以下、「フランチャイズ・ショー」と言う。）に出展します。



※画像はイメージです

『KEIAI 式・次世代型不動産売買仲介ビジネス』をご紹介します

フランチャイズ・ショーは、飲食・フードサービス業、小売業、サービス業などのフランチャイズ関連企業が一堂に会し、ビジネスパートナー募集や新しい事業展開の情報を発表する場です。

2021年は約17,000人の来場者がありました。

KEIAI FCのブースでは、当社の創業以来30年超の中で培ってきた店舗運営・集客・販売ノウハウと不動産業開業の基礎知識と市場を読み解く力、そして新規開業でも安定した収益を得るためのノウハウの詰まった『KEIAI 式・次世代型不動産売買仲介ビジネス』をご紹介します。

フランチャイズ・ショー限定の特別情報をご用意

『KEIAI 式・次世代型不動産売買仲介ビジネス』とは、KEIAI FCが推進し実践する「これからの時代に対応した不動産業の在り方」の考えをまとめたものです。近年の日本における不動産市場は大きく変化し、顧客の商品需要にも影響を与え始めています。さらに、コロナショックをきっかけにその動きは加速しており、今後も、不動産市場は外部環境の影響を大きく受ける可能性が十分にあります。

従来の不動産仲介店舗は特定の商品カテゴリに偏る傾向にありました。しかし、これからの不動産業はマーケットの動きを先読みし、顧客の需要に合わせた対応力を持ち合わせなければ、安定的な企業経営が難しくなると考えられます。不動産業を営む経営者およびこれから始めようと考えている経営者に対して、これらKEIAI FCの考え方をお伝えします。

その他、加盟契約後から店舗開設までのサポートから開設後のスーパーバイザーによる「地域密着型の経営戦略」や実務についてもご案内します。さらにフランチャイズ・ショー限定情報として、同イベントをきっかけにご加盟いただいた加盟店様の事例をご紹介します予定です。

当日は、赤いスタッフジャンパーを着用したスタッフがお待ちしております。個別商談も承っておりますので、ご興味のある方は、ぜひKEIAI FCのブースにお立ち寄りください。なお、事前にお問い合わせ頂いた方には、フランチャイズ・ショー2022の共通招待状をお送りいたします。



※フランチャイズ・ショー2022 KEIAI FC スタッフジャンパー

KEIAI FC ブースに関するお問い合わせ先

ケイアイネットクラウド株式会社

TEL : 03-6551-2345 FAX : 03-6551-2346

HP : <https://franchise.ki-group.co.jp/>

※上記ホームページのお知らせをご覧ください、お申込みをいただいた方に

フランチャイズ・ショー2022の共通招待状をお送りいたします。



出展イベント概要

名 称：フランチャイズ・ショー 2022（第39回）
主 催：日本経済新聞社
会 期：2022年3月2日（水）～4日（金） 10:00～17:00（最終日は16:30まで）
会 場：東京国際展示場「東京ビッグサイト」西3・4ホール（東京都江東区有明3-11-1）
入場料：無料（登録制）
U R L：<https://messe.nikkei.co.jp/fc/>

■ KEIAI FC とは

既存の不動産経営者はもちろんのこと、異業種から不動産業界への新規参入や不動産を独立開業する人を対象としたフランチャイズ事業です。当社の創業以来30年超の中で培ってきた店舗運営・集客・販売ノウハウと年間5,000棟以上の販売実績を活かした経営戦略を提供できる事が最大のメリットです。2019年5月からフランチャイズ事業を開始し、出店エリアは1都1府13県（埼玉、群馬、東京、栃木、茨城、千葉、神奈川、愛知、宮城、山形、福島、大阪、新潟、岐阜、静岡）で、山形県など当社直営店未進出エリアにも積極的にフランチャイズ展開をしております。

■ ケイアイネットクラウドとは

ケイアイスター不動産株式会社として2017年2月から注文住宅事業、戸建分譲事業をはじめ、不動産仲介会社の組織化を図った加盟店制度「KEIAI.NET（ケイアイネット）」を運営。2017年6月に分社化し、ケイアイネットクラウド株式会社を設立。2019年5月からフランチャイズ事業を開始し、「KEIAI FC（ケイアイ エフシー）」を運営しています。

【会社概要】

社 名 ケイアイネットクラウド株式会社
代 表 代表取締役 真杉 恵美
所 在 地 〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-8-1 丸の内トラストタワーN館17階
資 本 金 2,500万円
設 立 2017年6月
U R L <https://franchise.ki-group.co.jp/>
事業内容 フランチャイズ事業「KEIAI FC」・加盟店制度「KEIAI.NET」運営、不動産仲介業

■ケイアイスター不動産とは

「豊かで楽しく快適なくらしの創造」を経営理念に、「すべての人に持ち家を」をミッションとし、『高品質だけど低価格なデザイン住宅』を提供しています。仕入れから販売までの業務フローにITを導入した「KEIAIプラットフォーム」により戸建住宅のサプライチェーンを最適化。抜本的な効率化・生産性の向上により、コンパクトな区画の分譲住宅供給で国内トップクラスの実績を誇ります。

戸建分譲事業を中心に、1都14県（埼玉、群馬、栃木、茨城、千葉、神奈川、福岡、愛知、静岡、宮城、福島、佐賀、熊本、兵庫）で展開。年間5,000棟（土地含む）以上を販売（※）しています。2021年3月期の売上高は1,557億円（※）。一般社団法人日本木造分譲住宅協会の立上げに参加し、国産木材の利用を促進するなど ESG にも力を入れています。

2021年、経済産業省「新・ダイバーシティ経営企業100選」「DX認定事業者」認定、「2021年度グッドデザイン賞」受賞。（※グループ連結数値）

【会社概要】

社名 ケイアイスター不動産株式会社（コード番号：3465 東証一部上場）
代表 代表取締役 埴 圭二
所在地 〒367-0035 埼玉県本庄市西富田 762-1
資本金 4,809 百万円（2021.9.28 現在）
設立 1990 年 11 月
従業員数 2,019 名（連結 / 2021.4.1 現在）
URL <https://ki-group.co.jp/>
事業内容 戸建分譲事業、注文住宅事業、総合不動産流通事業 ほか

【報道関係者からのお問合せ先】

ケイアイスター不動産株式会社 戦略開発本部 PR 課

TEL：03-6259-1750 FAX：03-6551-2567 E-mail：press@ki-group.co.jp