

報道関係者各位

2022年2月15日

ケイアイスター不動産グループの KEIAI FC セミナー、好評につき緊急追加開催決定！**【参加無料！2月18日（金）14：00～16：00】****KEIAI FC セミナー 愛知県名古屋市で開催**

ケイアイスター不動産株式会社（本社／埼玉県本庄市、代表取締役／塙 圭二、以下「当社」と言う。）のグループ会社ケイアイネットクラウド株式会社（本社／東京都千代田区、代表取締役／真杉 恵美、以下「ケイアイネットクラウド」と言う。）は、フランチャイズ事業「KEIAI FC（ケイアイ エフシー）」（以下「KEIAI FC」と言う。）において、フランチャイズへの加盟や不動産業の開業を検討している方に向け、【経験あるなし関係なし！「勝ち組不動産会社になるための必勝戦略セミナー】」（以下「本セミナー」と言う。）を2022年2月18日（金）に愛知県名古屋市にて開催いたします。



The graphic is a promotional poster for a KEIAI FC seminar. It features a red background with white text. On the right side, there is a photograph of a KEIAI FC storefront with two people standing in front of it. The text on the left side of the graphic reads: 'ケイアイの不動産仲介フランチャイズ' (Real Estate Brokerage Franchise of Keiai), '全国80店舗以上!!' (Over 80 stores nationwide!!), '新店舗、続々展開中' (New stores are being opened one after another), '愛知県開催 名古屋会場' (Held in Aichi Prefecture, Nagoya venue), '2月18日（金）' (February 18th (Friday)), '14：00～16：00', and 'ご好評につき緊急追加開催決定!!' (Due to high popularity, emergency additional holding is decided!!).

ケイアイの不動産仲介フランチャイズ

全国80店舗以上!!
新店舗、続々展開中

愛知県開催 名古屋会場
2月18日（金）
14：00～16：00

ご好評につき緊急追加開催決定!!

東海地方で問合せ急増、緊急で追加開催へ

近年、日本の不動産市場は大きく変化し、顧客の商品需要にも影響を与え始めています。さらに、コロナショックをきっかけにその動きは加速しています。今後も、不動産市場は外部環境の影響を大きく受ける可能性が十分にあります。

従来の不動産仲介店舗は特定の商品カテゴリに偏る傾向にありました。しかし、これからの不動産業はマーケットの動きを先読みし、顧客の需要に合わせた対応力を持ち合わせなければ、安

定的な企業経営が難しくなると考えられます。本セミナーでは、不動産業を営む経営者およびこれから始めようと考えている経営者に対して、KEIAI FC が推進し実践する「次世代不動産業の在り方」の考えをお伝えしております。

ケイアイネットクラウドでは、フランチャイズ事業の全国展開に向け積極的に本セミナーを開催していますが、その中でも愛知県での開催は、毎回多くの反響を頂いております。特に 2022 年 1 月 21 日（金）の開催時には、定員を上回る問い合わせをいただきました。さらに開催後も引き続き、東海地方での問い合わせが急増していることから、この度、緊急で追加開催を決定いたしました。

セミナー概要

本セミナーでは、不動産業開業の基礎知識と市場を読み解く力、そして新規参入でも安定した収益を得るためのノウハウの詰まった『KEIAI 式・次世代不動産業』を、不動産業界の最前線で戦ってきたトップマネージャーが講義します。

セミナー名称：

【名古屋会場】経験あるなし関係なし！「勝ち組不動産会社になるための必勝戦略セミナー」

開催日時：

2022 年 2 月 18 日（金）14：00～16：00 （13：30 開場）

内容：

講演①不動産販売のトップマネージャーが教える『勝ち組不動産会社になるための必勝戦略』

講演②他社不動産フランチャイズとの違いを大公開『KEIAI FC システム・サービス説明会』

会場：

名駅プレミアムホール&会議室 307 号室

（愛知県名古屋市中村区名駅 4 丁目 5 番 27 号大一名駅ビル 3 階）

お申込みフォーム：

<https://franchise.ki-group.co.jp/contactseminar/>

※右の二次元コードからもお申込み可能です。



【本セミナーに関する問い合わせ先】

ケイアイネットクラウド株式会社

TEL：03-6551-2345 FAX：03-6551-2346

■ KEIAI FC とは

既存の不動産経営者はもちろんのこと、異業種から不動産業界への新規参入や不動産業を独立開業する人を対象としたフランチャイズ事業です。当社の創業以来 30 年超の中で培ってきた店舗運営・集客・販売ノウハウと年間 5,000 棟以上の販売実績を活かした経営戦略を提供できる事が最大のメリットです。2019 年 5 月からフランチャイズ事業を開始し、出店エリアは 1 都 1 府 11 県（埼玉、群馬、東京、栃木、茨城、千葉、神奈川、愛知、宮城、山形、大阪、新潟、静岡）で山形県など、当社直営店未進出エリアにも積極的にフランチャイズ展開をしています。

■ ケイアイネットクラウドとは

ケイアイスター不動産株式会社として 2017 年 2 月から注文住宅事業、戸建分譲事業をはじめ、不動産仲介会社の組織化を図った加盟店制度「KEIAI.NET（ケイアイネット）」を運営。2017 年 6 月に分社化し、ケイアイネットクラウド株式会社を設立。2019 年 5 月からフランチャイズ事業を開始し、「KEIAI FC（ケイアイ エフシー）」を運営しています。

【会社概要】

社 名 ケイアイネットクラウド株式会社
代 表 代表取締役 真杉 恵美
所 在 地 〒100-0005 東京都千代田区丸の内 1-8-1 丸の内トラストタワーN 館 17 階
資 本 金 2,500 万円
設 立 2017 年 6 月
U R L <https://franchise.ki-group.co.jp/>
事業内容 フランチャイズ事業「KEIAI FC」・加盟店制度「KEIAI.NET」運営、戸建分譲事業

■ ケイアイスター不動産とは

「豊かで楽しく快適な暮らしの創造」を経営理念に、「すべての人に持ち家を」をミッションとし、『高品質だけど低価格なデザイン住宅』を提供しています。仕入れから販売までの業務フローに IT を導入した「KEIAI プラットフォーム」により戸建住宅のサプライチェーンを最適化。抜本的な効率化・生産性の向上により、コンパクトな区画の分譲住宅供給で国内トップクラスの実績を誇ります。

戸建分譲事業を中心に、1 都 14 県（埼玉、群馬、栃木、茨城、千葉、神奈川、福岡、愛知、静岡、宮城、福島、佐賀、熊本、兵庫）で展開。年間 5,000 棟（土地含む）以上を販売（※）しています。2021

年3月期の売上高は1,557億円(※)。一般社団法人日本木造分譲住宅協会の立上げに参加し、国産木材の利用を促進するなど ESG にも力を入れています。

2021年、経済産業省「新・ダイバーシティ経営企業100選」「DX認定事業者」認定、「2021年度グッドデザイン賞」受賞。(※グループ連結数値)

【会社概要】

社 名 ケイアイスター不動産株式会社 (コード番号：3465 東証一部上場)
代 表 代表取締役 埴 圭二
所 在 地 〒367-0035 埼玉県本庄市西富田 762-1
資 本 金 4,809 百万円 (2021.9.28 現在)
設 立 1990 年 11 月
従業員数 2,019 名 (連結 / 2021.4.1 現在)
U R L <https://ki-group.co.jp/>
事業内容 戸建分譲事業、注文住宅事業、総合不動産流通事業 ほか

【報道関係者からのお問合せ先】

ケイアイスター不動産株式会社 戦略開発本部 PR 課

TEL：03-6259-1750 FAX：03-6551-2567 E-mail：press@ki-group.co.jp